Nhân Viên Kinh Doanh

Recruitment Information

Job Code:		**Industry:**	Bán hàng / Kinh doanh; Tiếp thị / Marketing; Tiếp thị trực tuyến
Location:		**Type of contract:**	Permanent Employee
Salary:	Agreement	**Type of job:**	Full Time
Career level:	Experienced (Non - Manager)	**Qualification:**	College
Age:	23 - 35Age	**Other extras:**	

Company Description

Công ty cổ phần Giải pháp Thanh toán Điện lực và Viễn thông (ECPay) được chính thức thành lập từ tháng 05 năm 2010 bởi các thành viên sáng lập là Công ty Cổ phần Tài chính Điện Lực, Công ty Thông tin Viễn thông Di Động EVNTelecom, Tổng công ty Điện lực TP. Hà Nội, Tổng công ty Điện lực TP. Hồ Chí Minh. ECPay hoạt động với vai trò xây dựng và quản lý cổng thanh toán điện tử của ngành điện, bao gồm điện và viễn thông điện lực. Ngoài ra, ECPay cũng triển khai các dịch vụ thanh toán cho các công ty cungcấp dịch vụ khác ngoài ngành điện, tiến tới trở thành một trong những cổng thanh toán mạnh nhất Việt Nam. Các dịch vụ chính mà ECPay đang cung cấp và phát triển hiện có: • * Cung cấp các giải pháp, các dịch vụ thanh toán • * Quản lý Cổng thanh toán của tập đoàn Điện Lực • * Phát hành ví điện tử • * Tổng đại lý phát triển thuê bao của EVNT • * Các dịch vụ khác Trên cơ sở kết quả đạt được, ECPay sẽ triển khai các dịch vụ thanh toán cho các công ty cung cấp dịch vụ khác ngoài ngành điện. Với việc phát huy nội lực sẵn có, ECPay sẽ phát triển cổng thanh toán của mình thành một trong những cổng thanh toán mạnh nhất Việt Nam.

Job description

- Tìm kiếm đối tác, đánh giá chất lượng dịch vụ và khả năng phù hợp với yêu cầu hợp tác công ty.
- Đảm bảo hoàn thành chỉ tiêu doanh số.
- Đàm phán, thuyết phục các đối tác sử dụng dịch vụ, thiết kế các điều kiện hợp đồng.
- Duy trì mối quan hệ tốt, chăm sóc đối tác, đặc biệt là các đối tác chiến lược.
- Giám sát chất lượng dịch vụ của các đối tác, liên hệ giải quyết các sự cố phát sinh trong thời gian triển khai hợp đồng.
- Thực hiện đúng đắn quy định chính sách kinh doanh hay các chế độ ưu đãi dành cho đối tác theo chiến lược Công ty.
- Thực hiện các chiến dịch kinh doanh, quảng cáo cho các sản phẩm hiện có và sản phẩm mới của công ty.
- Thực hiện các công việc khác được giao.

Skills required

- Tiếng anh giao tiếp tốt, sử dụng thành thạo vi tính văn phòng.
- Khả năng làm việc độc lập, chịu được áp lực trong công việc.
- Kỹ năng giao tiếp, trình bày tốt, kỹ năng thuyết trình, đàm phán tốt.
- Có kinh nghiệm làm sales online trên website, sale quảng cáo trên website.
- Có kiến thức cơ bản về marketing, sales online.
- Có tinh thần trách nhiệm trong công việc, trung thực, bảo mật.

Other Information

Probation time

Working time

Working experience	2 year(s)
Training opportunities	- Làm việc trong môi trường năng động, nhiều thử thách, có cơ hội được đào tạo nâng cao nghiệp vụ thường xuyên.
Colleagues	
Annual leave	
Benefits	- Được cung cấp các trang thiết bị hiện đại,…cần thiết để nâng cao hiệu quả làm việc. - Mức lương hấp dẫn. - Hỗ trợ ăn trưa. - Chính sách BHXH, BHYT và các phúc lợi khác theo đúng quy định của Luật lao động.

Contact Information

Please login to view contact information of employer.
If you do not have account, Click here to register.